



Fabricantes

Viernes, 22/07/11



B2B-automotive alcanza acuerdos con Incadea y con Sevimaq

Para la integración del estándar de comunicación asanetwork



Prosigue la expansión del **estándar de comunicación e intercambio de información asanetwork** en nuestro país. La firma distribuidora a nivel peninsular, **B2B-automotive**, ha alcanzado dos nuevos acuerdos para la implantación de dicho protocolo. Las empresas que lo van a implantar son Incadea y Sevimaq.

Sobre la alianza con B2B-automotive, **Fernando Palma**, director general de **Incadea**, ha comentado: *"Incadea apuesta por soluciones innovadoras que incorporan la última tecnología de Microsoft en sistemas ERP y CRM, y que están conquistando las grandes marcas de la área de automoción. Nuestro nuevo DMS, incadea.MyEngine, dispondrá de funcionalidades muy vanguardistas que contribuirán a mejorar la productividad y eficiencia de nuestros clientes. En base a esta filosofía vamos a iniciar la integración de asanetwork para que las Concesiones que lo deseen puedan incorporarlo, mejorando así notablemente la productividad en sus procesos de taller"*. **José Félix Ortega**, gerente de B2B-automotive corroboró estas palabras e insistió en la aportación de asanetwork en la eficiencia de talleres y concesionarios. Incadea es un proveedor de sistemas de gestión que está presente en 71 países y recomiendan sus servicios firmas como **BMW**, **General Motors** o el **Grupo Volkswagen**. En España ha iniciado sus actividades proporcionando soluciones de última generación pensadas para aumentar la productividad y la eficiencia de los concesionarios.

Por lo que respecta al acuerdo con **Sevimaq**, el objetivo es poner en marcha conjuntamente acciones comerciales y de comunicación. Sevimaq es el distribuidor en España de los equipos de reparación de carrocería **Blackhawk**, firma miembro del grupo **Snap-on Equipment**, que tiene en la bancada de medición electrónica **Shark** a su equipo estrella. **Alejandro Nicieza**, director de Sevimaq, refiriéndose al acuerdo, ha manifestado: *"el equipo de Sevimaq distribuye en España desde 1995 equipos para talleres de carrocería, destacando nuestro equipo de medición electrónica de carrocería Shark. Blackhawk es partner de asanetwork desde hace años porque la conjunción Shark + asanetwork ofrece mucho valor añadido a nuestros talleres. Nos alegramos de contar con asanetwork en España porque así nuestros clientes podrán obtener el máximo rendimiento de nuestro equipo Shark, como ya viene haciéndose en muchos talleres de centroeuropa. asanetwork integra nuestro medidor electrónico Shark con el sistema de gestión del taller, permitiendo a los talleres mejorar sus productividad, calidad y control, así como poder ofrecer a los peritos y compañías de seguros la información de forma totalmente segura"*.

Asanetwork aporta importantes ventajas a la bancada **Shark**. Conectado el medidor electrónico **Shark** al sistema de gestión del taller, DMS, los datos se introducen en el sistema de gestión y se envían directamente al equipo **Shark**, por tanto, los datos solo se introducen una vez (menos tiempo, menos errores). Así mismo, en el sistema de gestión se dispone de la trazabilidad de la reparación y al finalizar la reparación los datos quedan guardados automáticamente junto con la orden de reparación. Desde cualquier ordenador del taller y por cualquier persona se pueden consultar los datos en cualquier momento, enviarlos al perito, analizarlos con detalle, etc.